

EXPERTS IN SOCIAL SELLING

Mit Social Selling verändern Sie Ihr Unternehmen – nicht nur hin zu einem erfolgreicherem Vertrieb und einer zielgerichteteren Rekrutierung, sondern auch hin zu einer besseren Wahrnehmung des Unternehmens am Markt und digital fitteren Mitarbeitern.

Unser Service für Sie: Konzeption und Einführung eines Social Selling Programmes für Marketing, Vertrieb, Recruiting und Corporate Influencership.



MATURITY AUDIT

Sie erhalten eine Analyse zu dem Social Media Auftritt Ihres Unternehmens und dem Reifegrad Ihrer Mitarbeiter. Zudem erstellen wir eine Markt- und Potenzialeinschätzung sowie Empfehlungen, basierend auf Ihrer Zielsetzung.



BERATUNG

Sie bekommen professionelle Beratung zu Ihrem Social Selling Programm inklusive Material und einem konkreten Konzept für die nächsten Schritte.



ROLL-OUT UND STEUERUNG

Sie erhalten die führenden Experten in Social Selling direkt vom Marktführer. Diese steuern den gesamten Prozess – von der Vision, Technologie, Kennzahlen und dem Training bis hin zum Mindset-Change.



„Social Selling ist die mächtigste Innovation im B2B Vertrieb seit der Erfindung des Telefons.“



Alexander Heise
Managing Director
T: + 0621 1788 1219
E: alexander.heise@hays.de